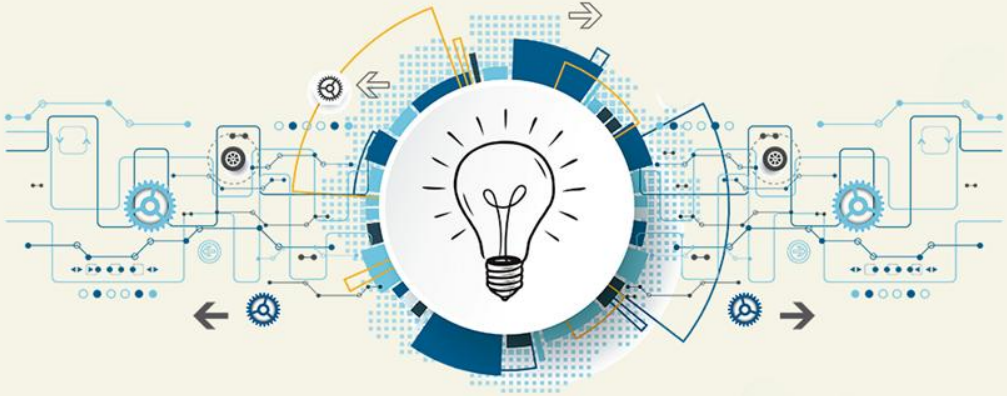
2º Seminário de Inovação e Seguros ENS

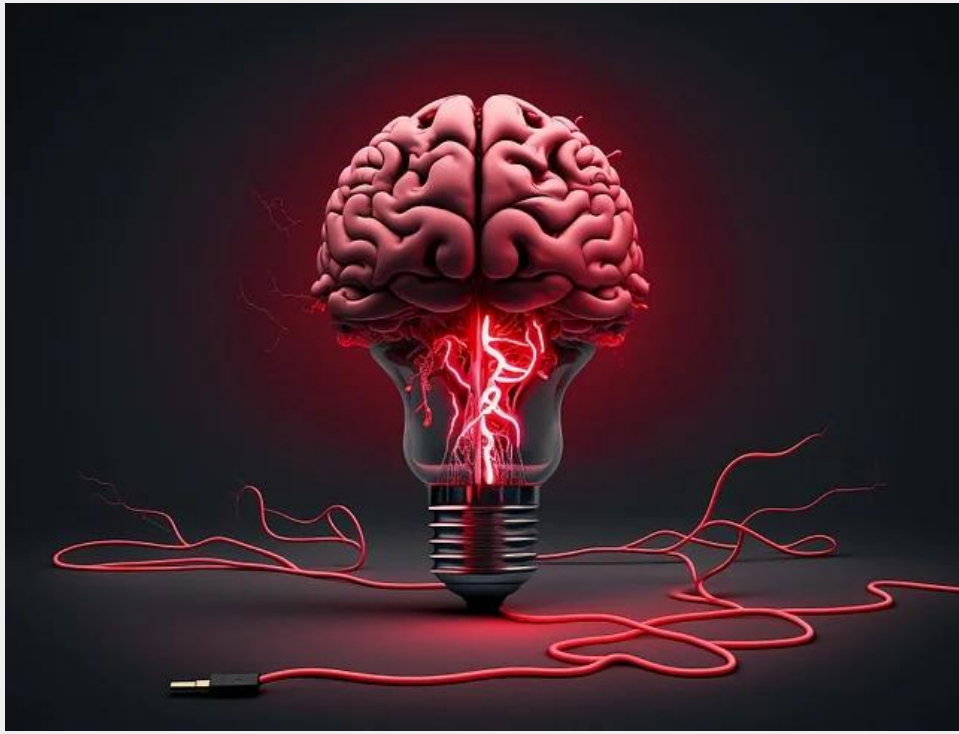


ens A sua Escola de Negócios e Seguros.

NEUROCIÊNCIA E NEURODIREITO

Prof.ª Dra. Angélica Carlini

Escola de Negócios e Seguros - ENS



NEUROCIÊNCIA

- **O QUE É**

A neurociência estuda a organização e o funcionamento do sistema nervoso e como os diferentes elementos do cérebro interagem e dão origem à conduta do ser humano. (Facundo Manes)

- **O QUE NÃO É**

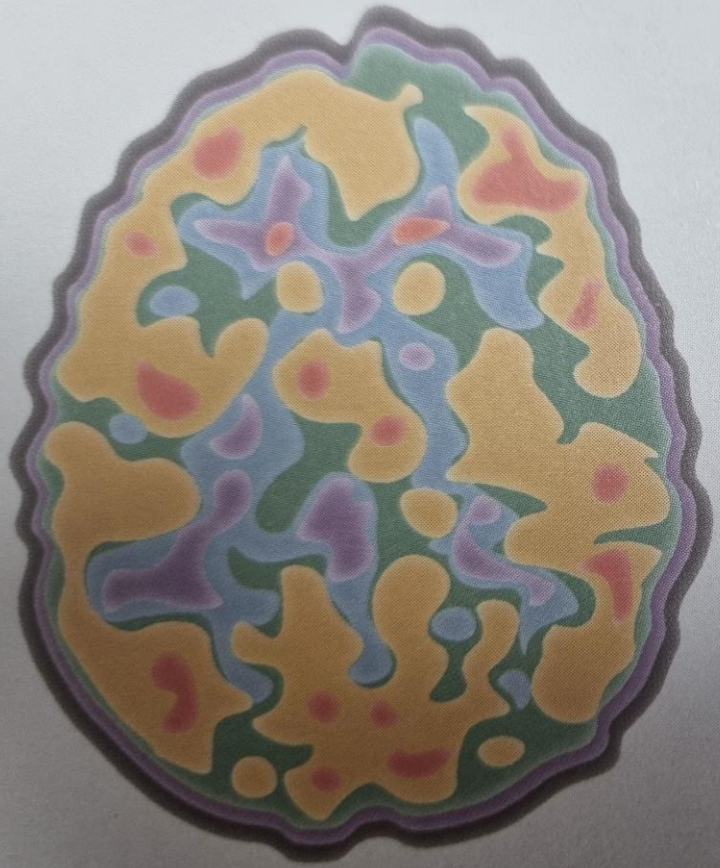
- Ficção científica.
- Estudos de manipulação do cérebro para fins ilícitos.
- Dominação do cérebro por máquinas ou por humanos mal intencionados.

Mas pode ser .....

NEUROCIÊNCIA

- É uma área do conhecimento de enfoque multidisciplinar.
- Estuda as emoções, a consciência, a tomada de decisões e as ações sociopsicológicas das pessoas.
- Salto de qualidade para os estudos de neurociência = os exames de imagem que permitiram estudar seres vivos.

ens A sua Escola de Negócios e Seguros.



A las imágenes escaneadas se les añaden colores con significados preestablecidos al procesarlas por ordenador.

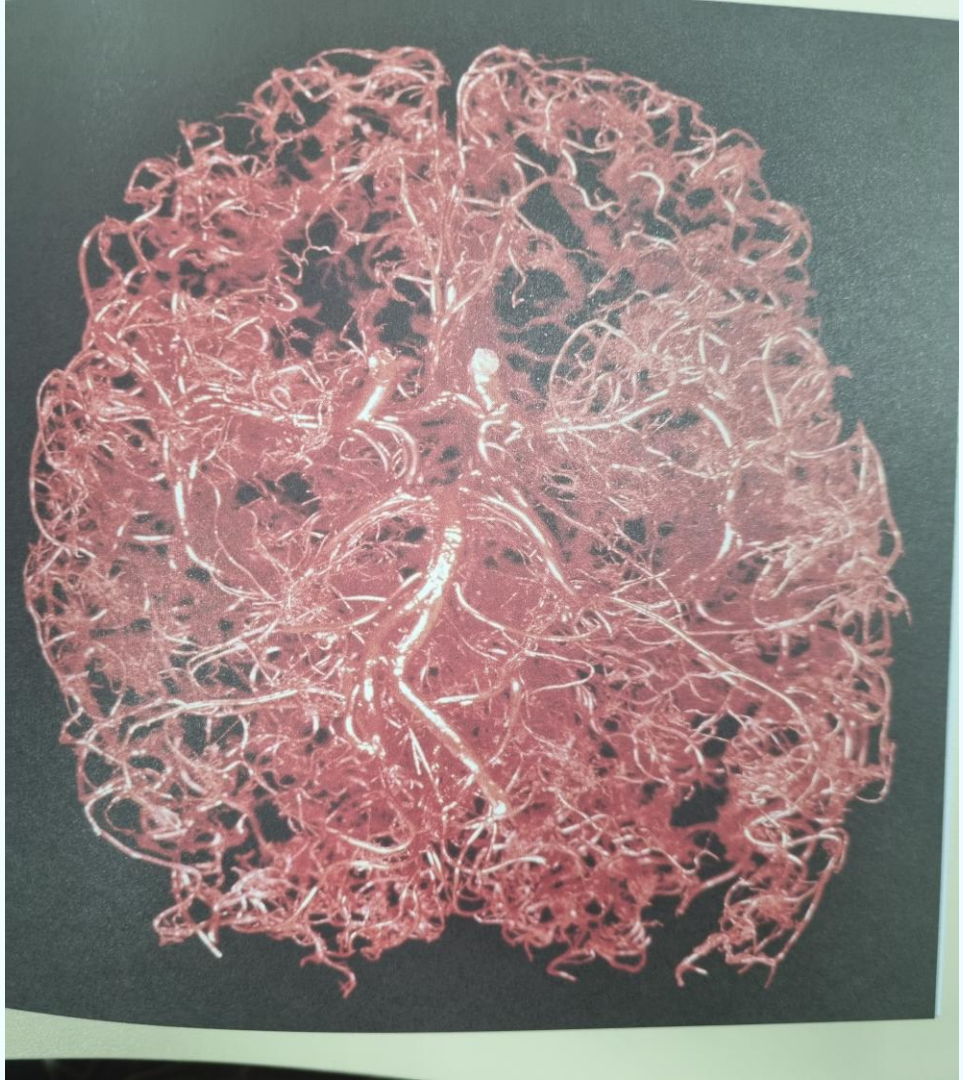
Actividad muy alta

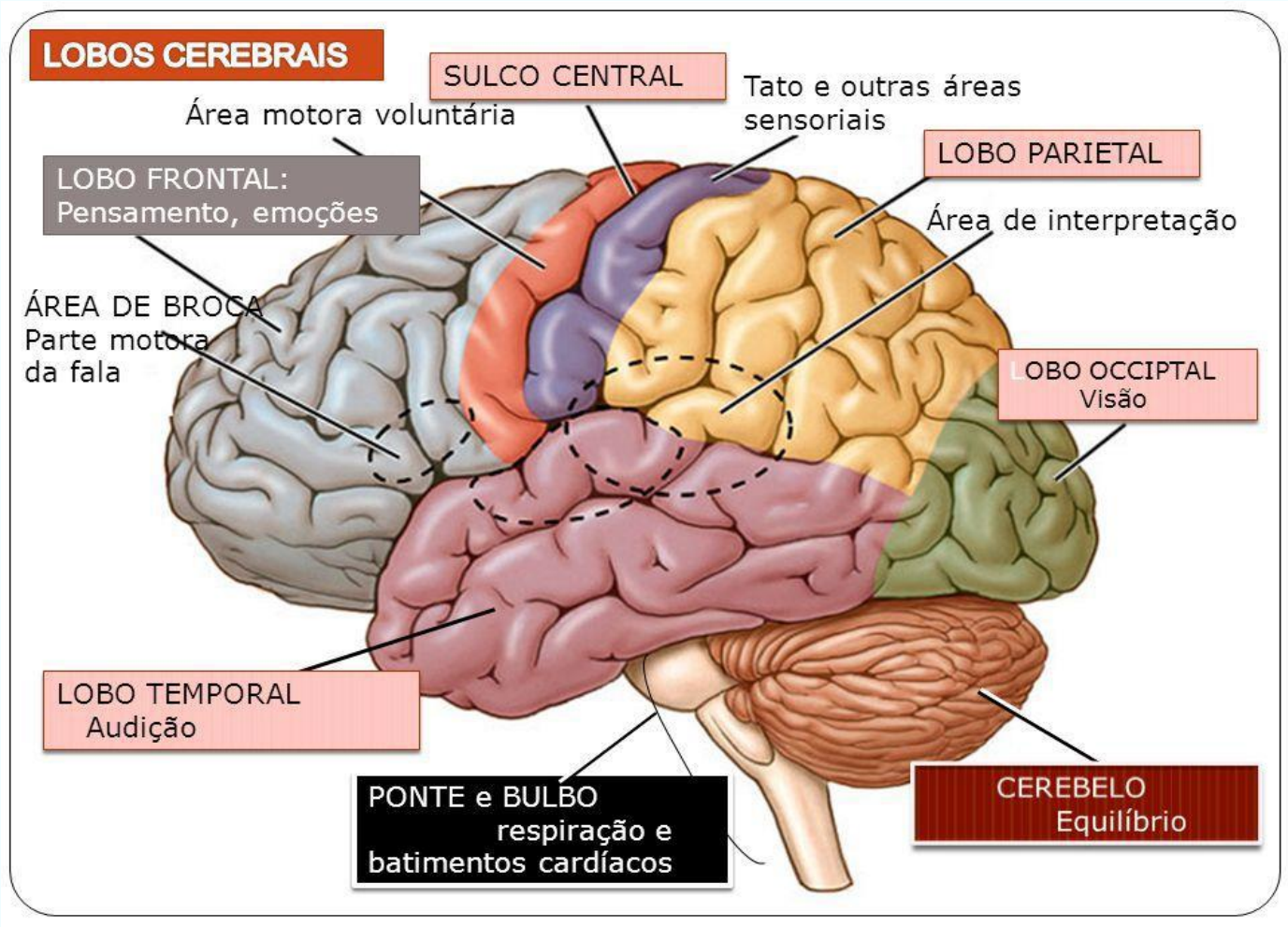
Actividad alta

Actividad media

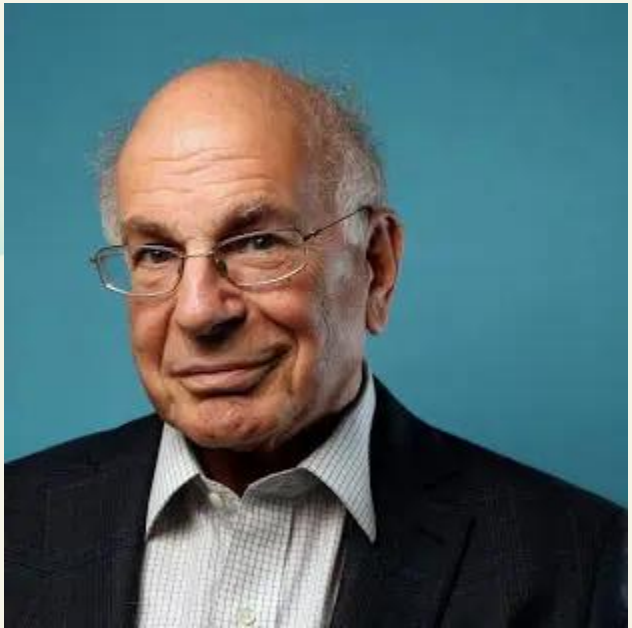
Actividad baja

Sin actividad




LOBOS CEREBRAIS
SULCO CENTRAL
Área motora voluntária
Tato e outras áreas sensoriais
LOBO PARIETAL
LOBO FRONTAL: Pensamento, emoções
Área de interpretação
ÁREA DE BROCA Parte motora da fala
LOBO OCCIPTAL Visão
LOBO TEMPORAL Audição
PONTE e BULBO respiração e batimentos cardíacos
CEREBELO Equilíbrio

NEUROCIÊNCIA E ECONOMIA COMPORTAMENTAL

- Área dos estudos de Economia desenvolvida a partir da década de 1970 por Daniel Kahneman e Amos Tvesky.
- 



ens A sua Escola de Negócios e Seguros.

NEUROCIÊNCIA E ECONOMIA COMPORTAMENTAL = NEUROECONOMIA

- **O que importa para a Economia Comportamental = como as pessoas tomam decisões.**
- ***Sistema 1: opera de forma automática, intuitiva e rápida, associativa, com pouco esforço e sem controle voluntário.***
- ***Sistema 2: aloca atenção às atividades mentais laboriosas que o requisitam, incluindo cálculos complexos. Racional, lógico, dedutivo, estruturado, porém preguiçoso...***

ens A sua Escola de Negócios e Seguros.

NEUROCIÊNCIA, ECONOMIA COMPORTAMENTAL E.....SEGURO!!!!

- Riscos
- Frequência e Severidade
- Estatísticas e Probabilidades
- Assimetria de Informação
- Risco Moral
- Seleção Adversa
- Resultado = maior eficiência para seguros!
- Produtos granulados, perfilizados.
- Regulação de Sinistros Neurocientífica?



ens A sua Escola de Negócios e Seguros.

INOVAÇÕES E PREOCUPAÇÕES = NEURODIREITO

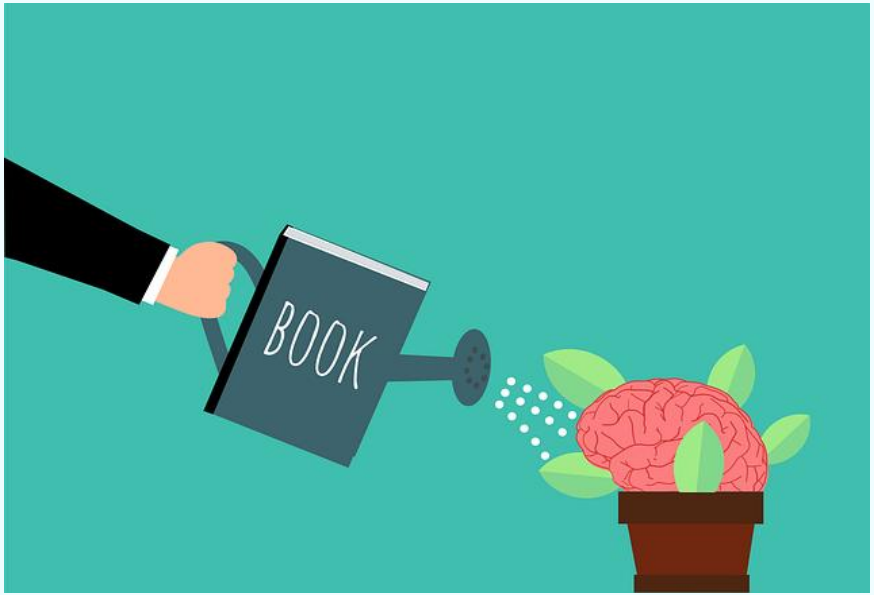
- Uso de resultados de exames e testes em processos judiciais.
- Melhoria do estado mental de pessoas que sofreram graves acidentes e tiveram perda ou redução de funções.
- Invasão de privacidade com realização de análises e exames que definam comportamentos pessoais.
- Potencializar o funcionamento do cérebro de pessoas sãs.
- Classificar as pessoas por emoções e sensibilidade.

NEUROCIÊNCIA

- **NEUROÉTICA**
- **Nosso juízo ético tem ingredientes emocionais ou racionais?**
- **Quando cada um deles pesa em nossas decisões morais?**

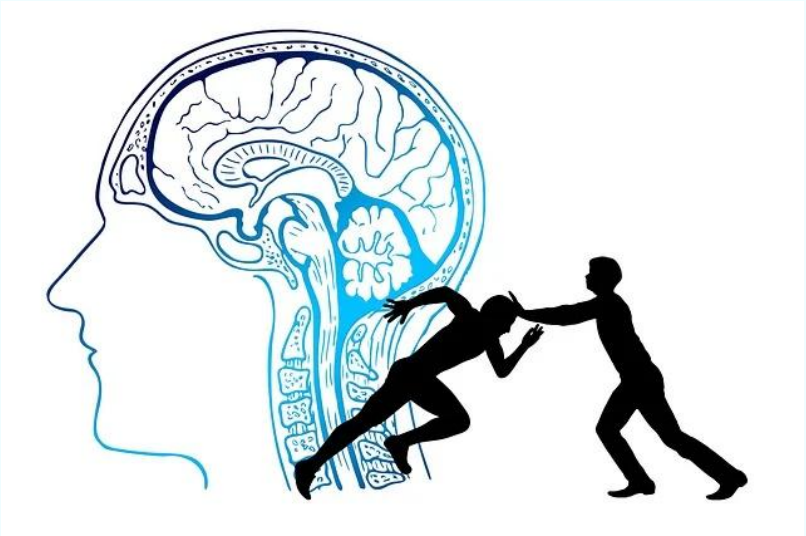
- **NEURODIREITO**
- **As provas produzidas a partir de estudos da mente e das emoções podem ser obtidas sem consentimento?**
- **Pessoas com cérebro potencializado podem concorrer em igualdade de condições com outras?**

SEGUROS – NEUROCIÊNCIA, NEURODIREITO E NEUROÉTICA



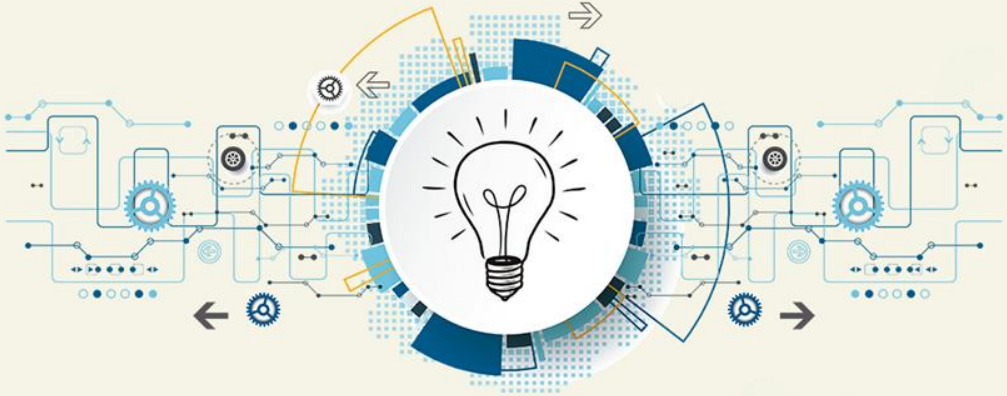
- Em um futuro muito próximo, talvez seja possível saber mais sobre uma pessoa do que ela própria sabe sobre ela.
- **Será possível! Mas será desejável?**
- Estudar comportamentos mentais e psicossociais será parte do conhecimento indispensável para estimar frequência e severidade de riscos.
- **Os seguros são e devem ser sempre atividades para o bem-estar humano!**

“Nada é tão sério quanto parece quando você pensa sobre isso.”



“Nos concentramos muito no que conhecemos e ignoramos o que desconhecemos, o que nos faz confiar demais em nossas crenças”.

2º Seminário de Inovação e Seguros ENS



ens A sua Escola de Negócios e Seguros.